



STUDIJŲ DALYKO (MODULIO) APRAŠAS

Dalyko (modulio) pavadinimas	Kodas
SUTARČIŲ RENGIMAS: PRAKTINIAI ASPEKTAI	

Dėstytojas (-ai)	Padalinys (-iai)
Koordinuojantis: doc. dr. Paulius Miliauskas Kitas (-i):	Vilniaus universitetas, Teisės fakultetas, Privatinės teisės katedra, Saulėtekio al. 9, I rūmai, LT-10222, Vilnius 311 kab., tel. (8 5) 2366170, el. paštas: ptkatedra@tf.vu.lt

Studijų pakopa	Dalyko (modulio) tipas
Antroji	Pasirenkamasis

Igyvendinimo forma	Vykdymo laikotarpis	Vykdymo kalba (-os)
Auditorinė	2 (pavasario) semestras	Lietuvių

Reikalavimai studijuojančiajam	
Išankstiniai reikalavimai: įgytas teisės krypties bakalauro laipsnis	Gretutiniai reikalavimai (jei yra): nėra

Dalyko (modulio) apimtis kreditais	Visas studento darbo krūvis	Kontaktinio darbo valandos	Savarankiško darbo valandos
5	133	32	101

Dalyko (modulio) tikslas: studijų programos ugdomos kompetencijos		
Suteikti studentams praktines žinias bei suformuoti įgūdžius, kurie reikalingi rengiant komercines sutartis. Siekiama ugdyti analitinį studentų mąstymą ir sugebėjimą taikyti įgytas teorines žinias dinamiškoje verslo aplinkoje.		
Dalyko (modulio) studijų siekiniai	Studijų metodai	Vertinimo metodai
Studentas: - demonstruos žinias apie bendrąsias finansines paslaugas reglamentuojančias teisės normas; - gebės tinkamai taikyti ir aiškinti teisės normas, reguliuojančias finansinių paslaugų teikimą, bei praktiškai taikyti efektyvius sutarčių rengimo metodus; - gebės parengti prekybos sutartį; - gebės kritiškai (ir savikritiškai) mąstyti, sklandžiai, argumentuotai ir logiškai reikšti savo nuomonę bei vertinti esamas kitų pozicijas, veiksmingai vesti derybas; - gebės analizuoti praktines situacijas ir atvejus, tinkamai kvalifikuoti teises problemas studijuojamo dalyko klausimais.	Šio kurso, vykstančio seminarų forma, metu analizuojamos praktinės teisės ir verslo problemos, kurios kyla rengiant komercines sutartis. Aptariami bendri sutarčių rengimo principai, teisininko vaidmuo ikisutartinėse derybose, sutarties rengimo technikos, atskirų sutarties sąlygų teisinio konstravimo ypatumai bei, galiausiai, atskirų sutarčių rūšių rengimo ypatumai. Kursas remiasi Lietuvos teise ir praktika, tačiau jame aptariami kai kurie svarbiausi sutarčių rengimo teisiniai bei praktiniai aspektai, išskylantys kitose Europos Sąjungos valstybėse.	Egzaminas raštu. Pateikiami praktinio pobūdžio klausimai, namų darbų užduotys (raštu ir žodžiu).

Temos	Kontaktinio darbo valandos							Savarankiškų studijų laikas ir užduotys	
	Paskaitos	Konsultacijos	Seminarai	Pratybos	Laboratoriniai darbai	Praktika	Visas kontaktinis darbas	Savarankiškas darbas	Užduotys
1. Tikslai, kuriuos būtina pasiekti rengiant komercines sutartis. Šalių valios išraiškos įforminimas; Rizikos paskirstymas tarp šalių; Kaštų optimizavimas.			6				6	20	Literatūros studijos.
2. Nekilnojamojo turto sandorių struktūrizavimas ir rengimas.			4				4	14	Literatūros studijos.

3.	Verslo įsigijimo sandoriai. Skirtingų teisinių formų ypatumai. Ikisutartinės derybos, jų metu pasirašomi dokumentai. Teisinis patikrinimas.			6				6	14	Literatūros studijos.
4.	Akcijų pirkimo – pardavimo sutartis kaip verslo įsigijimo sandoris.			8				8	25	Literatūros studijos.
5.	Akcininkų sutartys. Aklavietės situacijos sprendimas.			4				4	14	Literatūros studijos.
6.	Ginčų sprendimo sąlygos komercinėse sutartyse. FIDIC ypatumai.			4				4	14	Literatūros studijos.
Iš viso				32				32	101	

Vertinimo strategija	Svoris proc.	Atsiskaitymo laikas	Vertinimo kriterijai
Egzaminas	100	Semestro gale	Vertinama balais nuo 1 iki 10. Studentų darbai vertinami studijų nuostatų nustatyta tvarka. Taikomas kaupiamasis balas pagal atskirą dėstytojo nurodytą tvarką. Detalesnę vertinimo tvarką nustato paskaitas skaitantis dėstytojas.

Autorius	Leidimo metai	Pavadinimas	Periodinio leidinio Nr. ar leidinio tomas	Leidimo vieta ir leidykla ar internetinė nuoroda
Privaloma literatūra				
MIKELĖNAS, V.	2002	Prievolių teisė		Vilnius: Justitia
MIKELĖNAS, V.	1996	Sutarčių teisė		Vilnius: Justitia
Papildoma literatūra				
ANDERSON, M.	1997	Drafting and Negotiating Commercial Contracts		London: Butterworths
BRADGATE, R.	2000	Commercial Law. 3 rd ed.		London: Sweet & Maxwell
D'ARCY, L.; MURRAY, C.; CLEAVE, B.	2000	The Law and Practice of International Trade		London: Sweet & Maxwell
DALHUISEN, Jan H.	2006	Dalhuisen on International Commercial, Financial and Trade Law		Oxford: Hart Publishing
FOSBROOK, D.; LAING, A. C.	2003	The A-Z of Contract Clauses		London: Sweet & Maxwell